

FÜR UNSERE NIEDERLASSUNG IN BIELEFELD SUCHEN WIR AB SOFORT UND IN VOLLZEIT EINEN

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D) FÜR DEN BEREICH QUALITÄTSSTAHL / BLANKSTAHL

MEHR ALS NUR STAHL

Als einer der führenden Stahlhändler für hochwertige Stähle verfügt International Metal Service in Deutschland über mehr als 60 000 Artikel in den verschiedensten Stahlqualitäten. Unser Lagerbestand stellt dabei eine kurzfristige Verfügbarkeit der Materialien sicher.

IHRE AUFGABEN:

Mitdenken, Initiative ergreifen, Kunden begeistern, indem Sie

- + unsere Produktpalette am Standort Bielefeld im kombinierten Innen- und Außendienst vertreiben
- + Absatzpotenziale identifizieren (inkl. Marktanalysen), unsere Marktposition ausbauen und Handlungsempfehlungen ableiten
- + unsere Bestandskunden umfangreich betreuen und beraten (inkl. technischer Kundenbetreuung vor Ort)
- + selbstständig Verhandlungen führen, Angebote erstellen und nachfassen
- + regelmäßige Reportings an die Verkaufsleitung durchführen
- + individuelle Lösungen für unsere Kunden entwickeln und ein effizientes Kundenbeziehungsmanagement aufbauen

UNSERE LEISTUNGEN:

Menschliches Miteinander, gemeinsame Erfolge, grenzüberschreitende Möglichkeiten, denn wir bieten

- + einen interessanten, vielseitigen und sicheren Arbeitsplatz in einem internationalen Unternehmen mit aussichtsreichen Perspektiven
- + eine umfangreiche und gezielte Einarbeitung
- + eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung und gute Sozialleistungen
- + flache Hierarchien und ein motiviertes, hilfsbereites Team

IHR PROFIL:

Hands-on dabei, wissbegierig mittendrin, stressresistent und mit einem Lächeln im Gesicht

- + verfügen Sie über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. als Kaufmann im Groß- und Außenhandel (m/w/d) oder eine vergleichbare Ausbildung
- + haben Sie bereits mehrjährige fundierte Berufserfahrung im Vertrieb eines (Stahl-)Handelsunternehmens sammeln können
- + besitzen Sie bestenfalls sehr gute Branchen- und Produktkenntnisse im Stahlbereich
- + haben Sie bereits mit einschlägigen ERP-Systemen gearbeitet
- + bringen Sie unternehmerisches Denken und Handeln sowie kaufmännisches und technisches Verständnis mit
- + besitzen Sie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, ein professionelles und souveränes Auftreten sowie Verhandlungsgeschick
- + verfügen Sie über den Führerschein der Klasse B

[imetals-nord.de](https://www.imetals-nord.de)

Wollen auch Sie Teil dieses Teams der weltweiten Jacquet Metals Gruppe werden? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins. Senden Sie diese vorzugsweise per E-Mail an: tschimanski@imetals-nord.de

International Metal Service Nord GmbH

z. Hd. Herrn Thomas Schimanski
Lübberbrede 4
33719 Bielefeld

